

# CÓMO ELEGIR LA ESTRUCTURA DE SU NEGOCIO

El tipo de entidad puede ser muy confuso para los emprendedores por primera vez que lanzan un negocio. Esto a menudo se empeora debido a la amplia variedad de piezas de consejo muy generalizadas y opinadas esparcidas alrededor de la web hoy en día. Su elección puede hacer mucha diferencia más adelante, especialmente si planea recaudar capital. Simplemente no dejes que este paso relativamente pequeño en el viaje te ralentice.



## Tipos de personas jurídicas para elegir

Estas son algunas de las opciones de formación empresarial más comunes. Antes de elegir uno, recomendaría encarecidamente buscar orientación legal de un buen abogado corporativo.

## Propiedad única

Esta es una de las formas predeterminadas más comunes de operar para profesionales independientes, emprendedores en solitario y nuevos propietarios de pequeñas empresas. Se considera que es la forma más fácil de ponerse en marcha, con el menor costo, y el papeleo más bajo y la carga gerencial. Las desventajas incluyen que no hay protección de responsabilidad personal y no hay opción de escalar mediante la adición de propietarios adicionales.

## **Asociaciones**

Las asociaciones son otra forma común de entidad para empresas más pequeñas y estrechamente mantenidas. Sin embargo, a menos que se forme como una Sociedad de Responsabilidad Limitada (LLP, por sus) ) los propietarios pueden estar

## **Sociedades de Responsabilidad Limitada**

Las LLC se han vuelto mucho más populares en las últimas dos décadas. Muchas de las empresas inmobiliarias más ricas de Nueva York están estructuradas como LLC.

Estas estructuras ofrecen protección contra la responsabilidad como una Corporación C, con más flexibilidad en la forma en que se eligen los impuestos para ser tomados. Estos pueden ser buenos vehículos de inversión con un miembro administrador que toma decisiones operativas activamente, mientras que otros pueden participar como inversores pasivos.

## **S Corps**

Las corporaciones S son más una estructura corporativa híbrida. Están limitados a sólo 100 propietarios, y una clase de acciones. Esto los hace muy poco atractivos para la mayoría de los inversores de capital de riesgo y ángeles. La tributación puede ser preferible con la capacidad de evitar la doble imposición del Cuerpo C. Aunque los empresarios todavía están gravados por las reuniones y el papeleo adicional de una Corporación C regular.

## **C Corporaciones**

Las corporaciones C son lo que encontrará con la mayoría de las empresas públicas. Hay más carga de organización y el potencial de más impuestos. Aunque la flexibilidad en tamaño y clases de acciones las hace mucho más atractivas para los inversores. Si usted está buscando para ir a la ruta del hiper crecimiento con la recaudación de dinero VC este puede ser el mejor camino.

En este sentido, al buscar financiación la estructura corporativa también se repartirá dentro de los materiales de los inversores. Esto puede ser parte del apéndice de su plataforma de lanzamiento. Para obtener una baraja ganadora, eche un vistazo a la plantilla de mazo de lanzamiento creada por la leyenda de Silicon Valley, Peter Thiel([véase aquí](#)) que he cubierto recientemente. Thiel fue el primer inversionista ángel en Facebook con un cheque de \$500Mil que se convirtió en más de \$1.000 millones en efectivo. Además, también hice un comentario sobre una plataforma de lanzamiento de un competidor de Uber que ha recaudado más de 400 millones de dólares([véalo aquí](#)).

## **Decidir factores al elegir una estructura corporativa**

Si bien esto no debería ser un paso que ralentice su empresa, estos son algunos de los factores a tener en cuenta antes de elegir.



## **Impuestos**

En última instancia, en los negocios y las inversiones no es cuánto se gana, sino cuánto se llega a mantener lo que es más importante. Quedar atrapado con el doble de impuestos y tasas más altas de impuestos puede ser realmente frustrante. Algunas estructuras también pueden permitir el traspaso de pérdidas en los primeros años a años en los que hay beneficios y facturas de impuestos.

## **Costos**

Es relativamente barato establecer cualquiera de las estructuras corporativas anteriores. Lo bien que lo hagas, y quién lo tienes hará la mayor parte de la diferencia en costos. Asegurar el estatus de organización sin fines de lucro o establecer fideicomisos o ir a alta mar puede aumentar los gastos. También tendrá que presentar informes anuales y pagar las renovaciones con algunos tipos de empresa. Estos cargos pueden variar dependiendo del estado o jurisdicción en el que se forma.

## **Carga de gestión**

La carga de gestión también puede aumentar los costos continuos. Si usted es inflexible este es un pasatiempo de medio tiempo pequeño, probablemente no quiere ser enterrado bajo requisitos adicionales de reunión, registro y papeleo.

## **Flexibilidad**

Algunos tipos de entidad ofrecen más capacidad para cambiar y escalar. Por ejemplo, cambiar de un S Corp a C Corp a medida que crece.

## **Necesidades y Objetivos Futuros**

Conozca sus objetivos antes de incorporarse. Si sabe que su plan es recaudar capital o hacer público como estrategia de salida, entonces puede tener más sentido elegir una entidad que le permita hacerlo sin ningún paso o retraso adicional más adelante. No hagatodo todo lo posible para configurar una gran campaña de recaudación de fondos y, a continuación, haga obstáculos porque su entidad está equivocada.

## **Resumen**

Hay una variedad de opciones cuando se trata de elegir su estructura corporativa. Cada uno lleva sus propios pros y contras.

Cada contador y abogado puede tener sus propias opiniones sobre cuáles prefieren o saben mejor. Obtenga siempre asesoramiento personalizado y de abogados, CPAs y un consultor con experiencia de startup para asegurar el formato que realmente funciona mejor para usted.

